

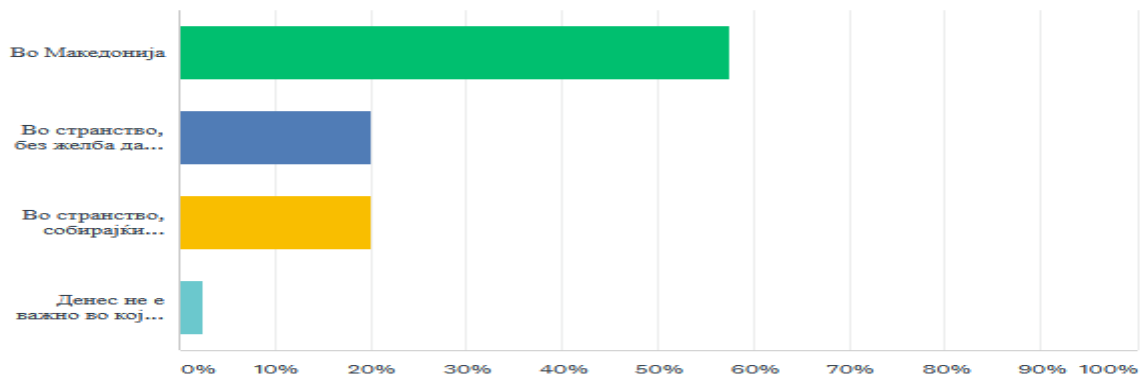
# Претприемништвото како предизвик за новите генерации

Актуелните предизвици во  
околувањето и  
нивното влијание врз бизнисот

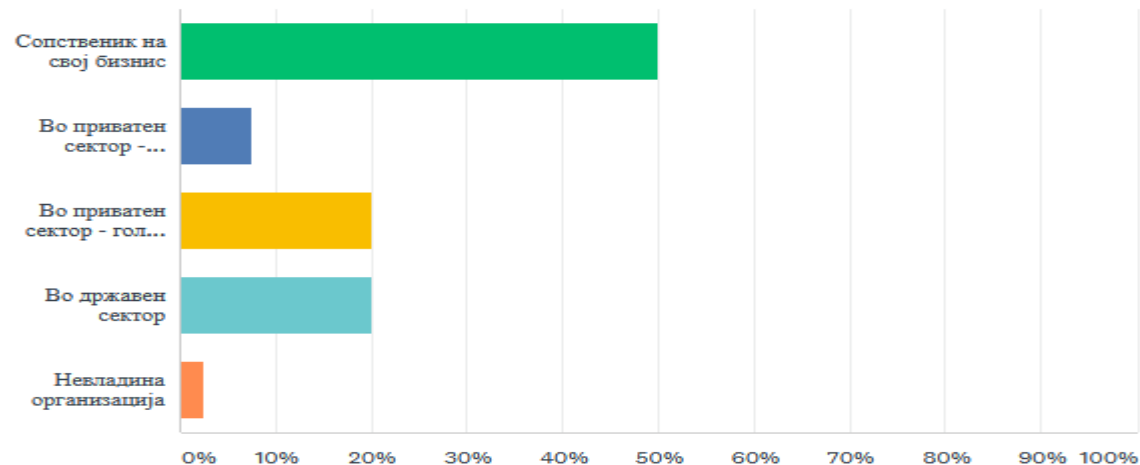
Проф. д-р Елена Веселинова

# Потенцијал / перспектива

Каде се гледате себеси после 5 години?



Каде би сакале да работите по завршувањето на студиите?

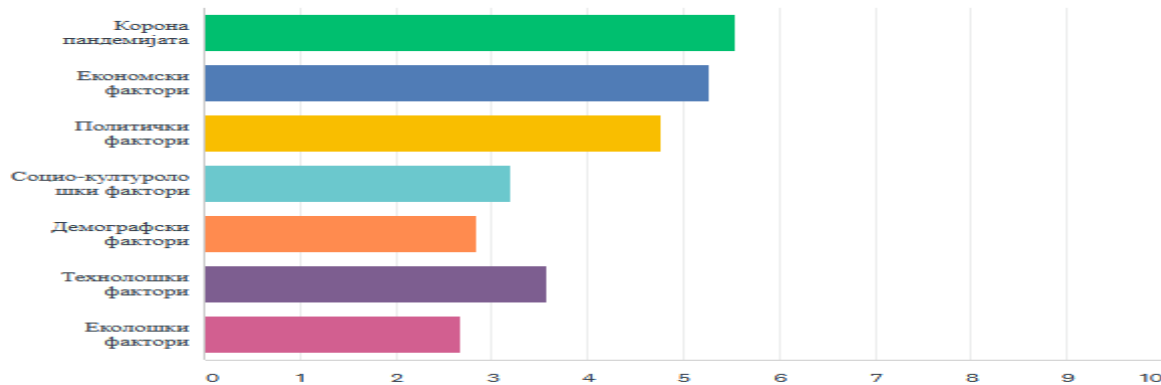


# Околу нас...

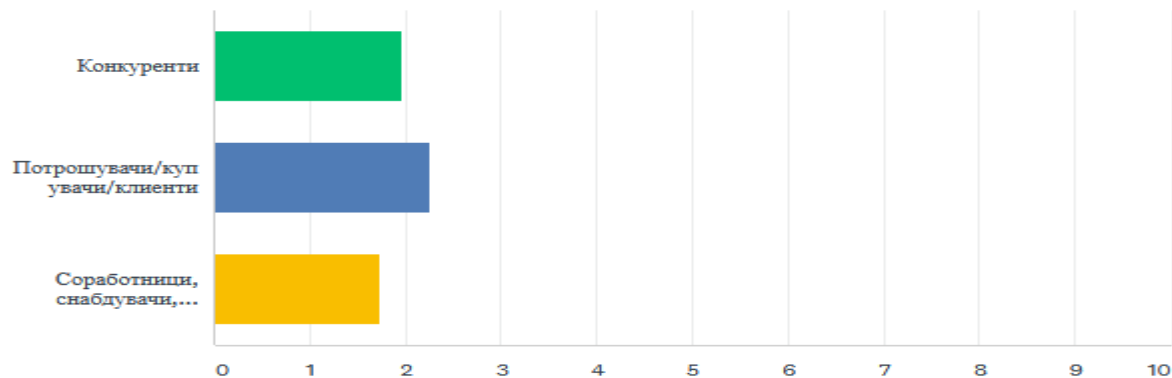
- **Дупката на пазарот и пазарот во дупката**
- Над 50% од Fortune 500 компаниите се основани за време на рецесија
- 4 милијарди луѓе во карантин
- Пораст на е-трговија и испораки на храна за 200%
- Пораст на користење на онлајн алатки за 300%
- Пионерски подвизи во борбата против Ковид-19
- Поддршка за стартапи и МСП

# Околу нас

Рангирајте ги факторите од екстерна природа кои мислите дека во тековната ситуација најмногу влијаат на перформансите на бизнисот (1 - најважно, 7 - најмалку важно).



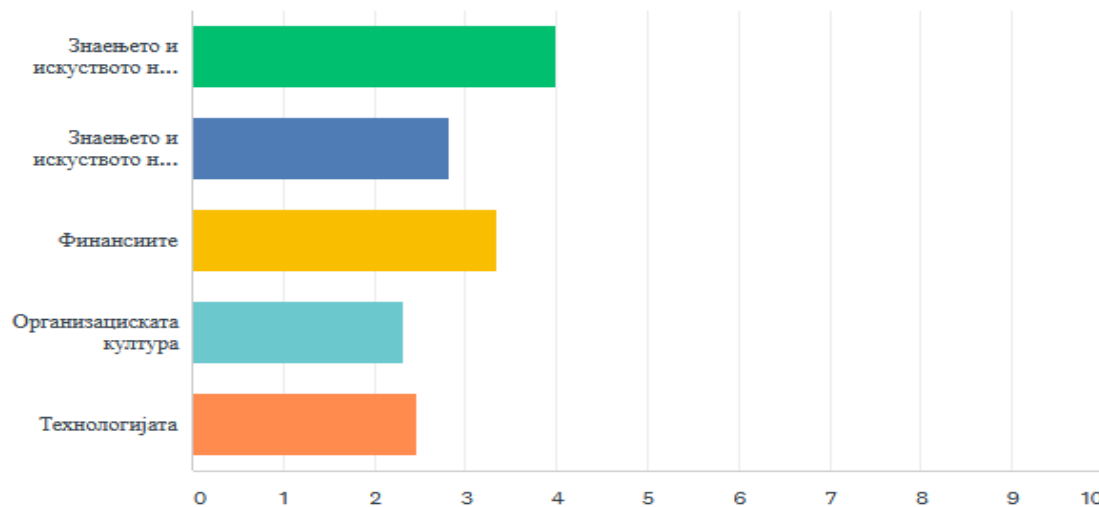
Рангирајте ги факторите од потесното екстерно окружување кои мислите дека во тековната ситуација најмногу влијаат на перформансите на бизнисот (1 - најважно, 3 - најмалку важно).



# Промени во бизнис моделот

- Е-трговија
- Олеснување на процесот на купување
- Логистика и испорака
- Достапност
- Мали промени – големи ефекти

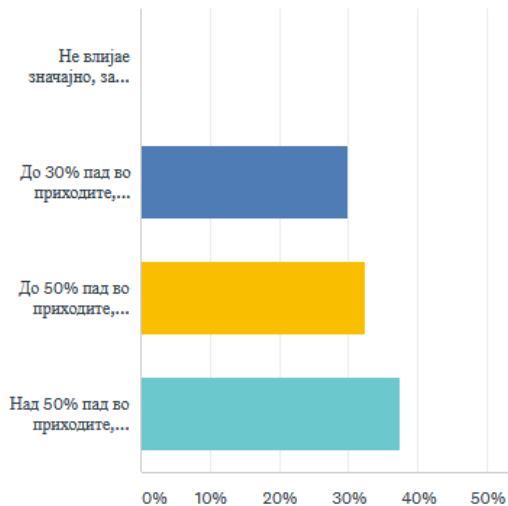
Рангирајте ги факторите од интерна природа кои мислите дека во тековната ситуација најмногу влијаат на перформансите на бизнисот (1 - најважно, 5 - најмалку важно).



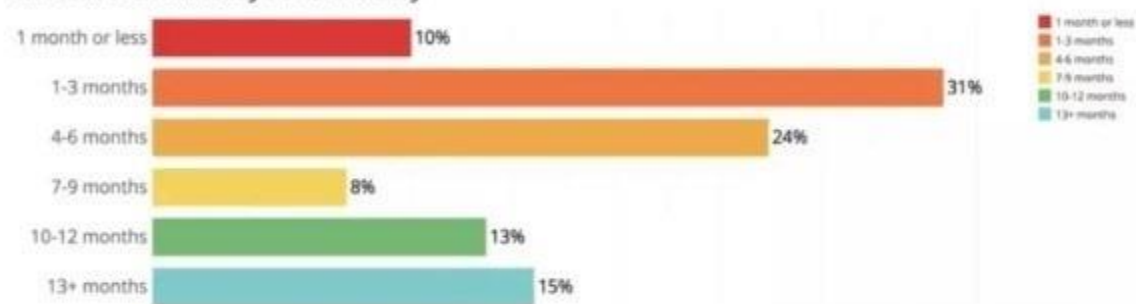
# Актуелната финансиската состојба на стартапите и МСП



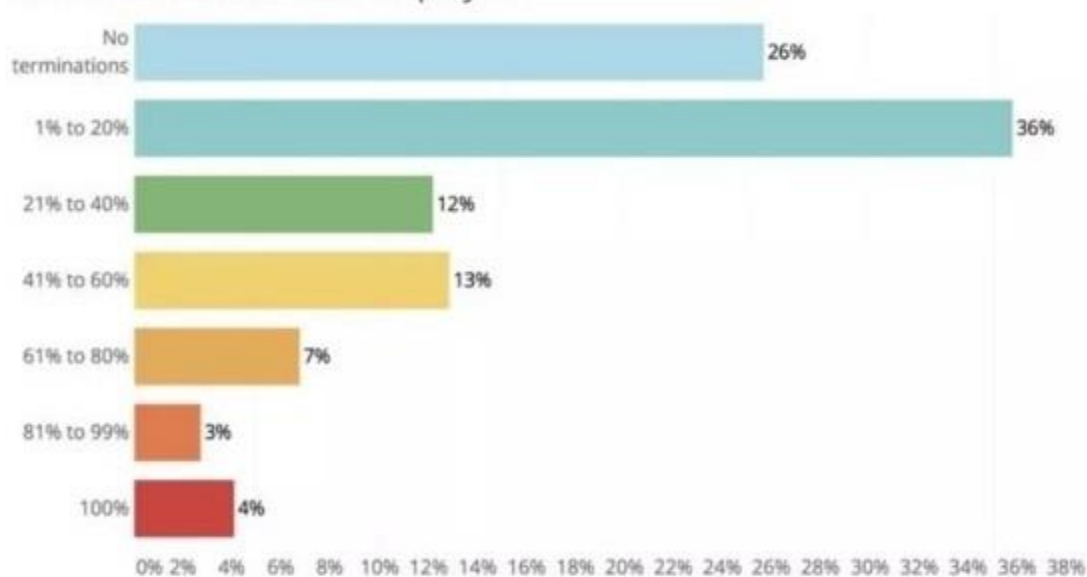
Колку мислите дека тековната пандемија малите бизниси?



Months of Runway as of Today



Termination of Full-Time Employees



# Актуелната финансиската состојба на стартапите и МСП

- Над 75% доживуваат умерен или силен негативен ефект од пандемијата
- Над 50% проценуваат дека ќе им бидат потребни 6+ месеци за нормализирање на операциите
- 1. Да се утврди колку актуелната состојба влијае на буџетот
- 2. Стратегии за различни периоди
- 3. План за опоравување – минимум инпути, потреби од капитал, финансиска поддршка, CRM систем, редовна комуникација со соработници
- 4. Аутсорсинг на активности (посебно софтвер)
- 5. Пораст на приходи / кратење на трошоци

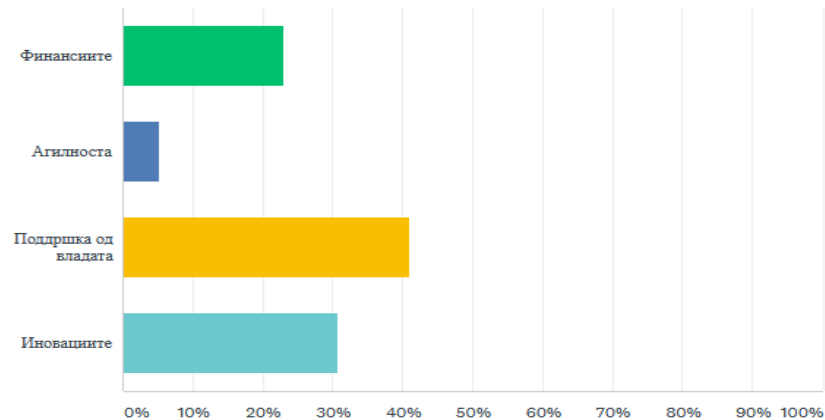
# Стартап во постковид ера

- Да се биде брутално искрен
- Разбирање за менталниот склоп на потрошувачот
- И на поддржувачите
- Размислувајте како камила, а не како еднорог
- Отвореност и транспарентност
- Советување

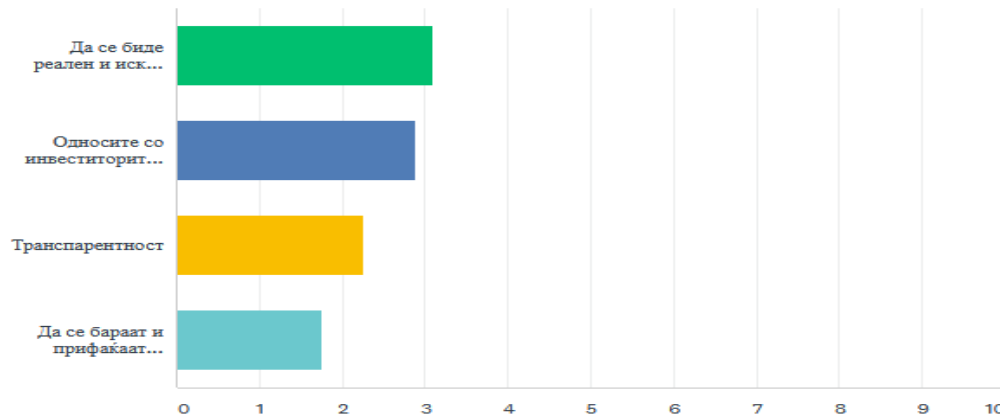


# Стартап во постковид ера

Што мислите дека ќе ги „спаси“ малите бизниси од неуспех во тековната ситуација?



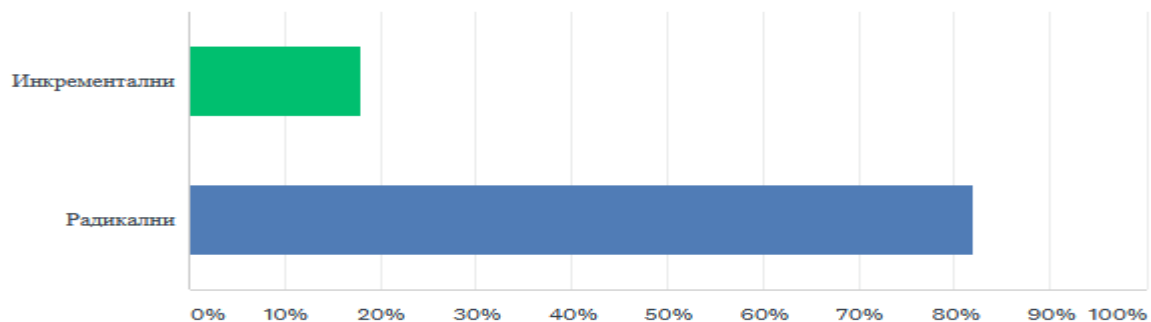
Рангирајте ги следниве елементи од концептуалниот бизнис модел според важноста за успех на малите бизниси по завршувањето на тековната пандемија (1 - најважно, 4 - најмалку важно).



# Пред и потоа

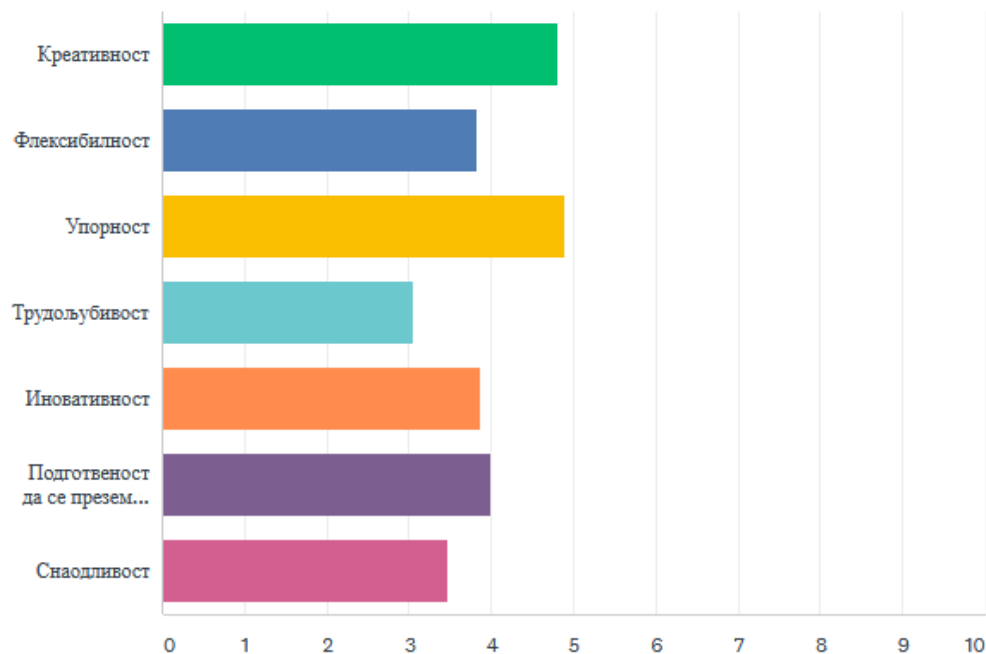
- Тројна формула: пари, know-how – експертиза, тим (луѓе)
- Играјте да преживеете, не да победите
- Иновација во менаџментот – помалку контрола, повеќе доверба
- **Тековно?**
  - Време на вебинари
  - Употреба на анализа на податоци
  - Содржината е кралот
- **Што потоа?**
  - Ограничен трансфер
  - Дематеријализација на производите и услугите
  - Поголема агилност во одлучувањето

Какви иновации мислите дека ќе го променат светот во иднина?



# Што останува?

Рангирајте ги следниве карактеристики на личноста според тоа колку мислите дека се важни за успех во бизнисот/професијата (1 - најважно, 7 - најмалку важно).





# Благодарам за вниманието!

Прашања – сега? И од утре...