

БИЗНИС

ваш партнер во успехот



Дневен економски в

година 3
вторник 14 септември
број 577
20 денари
www.biznis24.com.mk

КОНФЕРЕНЦИЈА ВО ОРГАНИЗАЦИЈА НА МОТ И ММФ

Како да се најде
работа за 210 милиони
луѓе во светот ?

стр. 13

Банкарството не е само прибирање депозити и понуда на кредити

Деловните банки можат да бидат и посредници

Банките можат да бидат во улога на посредник при изнаоѓање и поврзување физички и правни лица кои имаат заеднички интереси. Тоа им го овозможува поседувањето огромна база на податоци, која како посредници можат да ја искористат како некоја форма на пазар кој поврзува две заинтересирани страни за сосема трет производ, кој не е во доменот на банкарското работење, туку е во доменот на интересите на физичките, односно на правните лица. Нормално, банките ова го работат за провизија

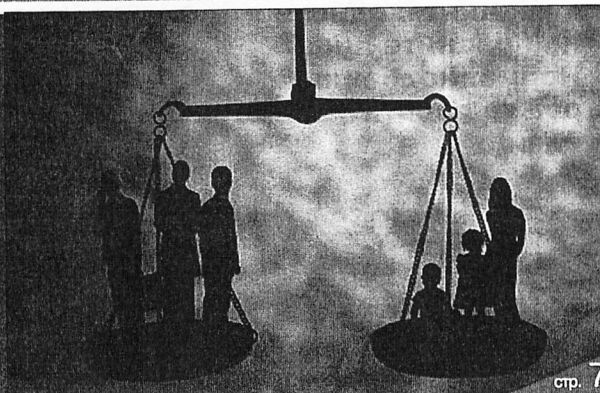
стр. 2-3

МБИ 10	2.270,19	-0,94%
ОМБ	110,00	0,15%
МБид	2.486,62	-0,09%

ПРИВАТНИ МЕНУВАЧ	
€	61.30 куп 61.55 про
£	47.70 куп 48.70 про
+	46.50 куп 47.60 про

Со честите измени на законите

Расте
несигурноста
во работењето
на фирмите



стр. 7

Светските
банкари
усвоија
нови
правила на
банкарски
систем

БИЗНИС
www.biznis24.com



SORAVIA

Брилијант

НАССР FSS 513568
www.brilliant.com.mk



СКОВИН ГИ
НАМАЛИ ЦЕНИ
НА ВИНАТА 3
20 ОТСТО

БРОЈКИ

Банкарството не е само прибирање депозити

Деловните банки и посредници

Банките можат да бидат во улога на посредник при изнаоѓање и поврзување физички и правни лица кои имаат заеднички интереси. Тоа им го овозможува поседувањето огромна база на податоци, која како посредници можат да ја искористат како некоја форма на пазар кој поврзува две заинтересирани страни за сосема трет производ, кој не е во доменот на банкарското работење, туку е во доменот на физичките, односно на правните лица. Нормално, банките ова го работат за провизија

Пишуваат: м-р Зоран ТЕМЕЛКОВ
м-р Марија ГОГОВА

Голям дел од деловните банки кои функционираат во Република Македонија, и покрај тоа што имаат странски капитал во својата пасива, ги немаат активностите на западните деловни банки. Кажано со други зборови, ретко која деловна банка во Република Македонија вистински се стреми кон овозможување универзално банкарство за своите клиенти, независно од нивните маркетиншки „трикови“, за разлика од деловните банки во развиените земји. Финансискиот пазар познава три форми на посредување: депозитно, договорно и инвестициско посредување. Во депозитното посредување, водечки институции се комерцијалните банки, чија основна задача е поврзување на дефицитниот и суфицилниот сектор преку инструментите депозит и кредит. Современите текови на

пазарот, предизвикува проширување и на доменот на активностите на банките. Банките се повеќе се вклучуваат во инвестицискиот менаџмент, советодавни услуги, брокерски услуги, потпишување на емисии од хартии од вредност. Ваквото проширување на активностите на банките не е со поголема ризичност отколку што тоа го прават специјализираните институции, туку е овозможено со способноста на банките да вршат диверзификација, анализи на различните ризици, да бараат колатерал, да вршат рационализација, имаат можност за надгледување и поставување ограничувачки клаузули, воспоставување и одржување долгорочни врски, поседуваат огромна база на податоци и слично. Сето ова не излегува од рамките на финансиската регулација, која ваквото банкарско работење во светски рамки го покрива преку моделот познат како универзално банкарство, кој се повеќе се проширува во законодавствата на земјите низ светот. Ако тргнеме од основната дејност на банкарската институција како посредник, а тоа е посредување и поврзување на две страни – една од побарувачката, а друга од понудата (меѓутоа, преку банкарските производи најчесто депозити и кредити), иднината на комерцијалните банки им наметнува уште една нова, малку проширена, улога. Тоа е улогата на посредник во изнаоѓање и поврзување физички и правни лица кои имаат заеднички интереси. Зошто банките можат да ја вршат оваа дејност? Одговорот на ова прашање

лежи во поседувањето огромна база на податоци, која банките како посредници можат да ја искористат како некоја форма на пазар кој поврзува две заинтересирани страни за сосема трет производ, кој не е во доменот на банкарското работење, туку е во доменот на интересите на физичките, односно на правните лица. Нормално, банките ова го работат за провизија.

Во Македонија, банките и покрај тоа што работат по прописите на универзалното банкарство, се уште ја немаат зачната ваквата област на работење. Се појавуваат облици на интерно и по принципот на познанство, поврзување на лица, но се уште не постои официјална понуда на услуга која би нудела професионално поврзување на две или повеќе заинтересирани страни кои се понудувач и побарувач, а таа улога не мора да е на финансискиот пазар (засебно за свои производи или услуги независно од банката). Поедноставно, доколку лицето А е производител на автомобили, банката може да му излезе како посредник во пронаоѓањето потенцијални купувачи преку листа на лица кои бараат автомобилски кредити или слично. Секако, ваквата услуга наплата за одредена провизија и спроведена со согласност на двете страни. Овој пример е еден од најочигледните, меѓутоа што се случува кога станува збор за правно лице кое сака да инвестира, и притоа прибира понуди за набавка на потребните суровини или механизација. Тогаш комитентот ја започнува постап-



вадратни површина зафаќа нота наменета за фарма за произвона печурки на фабриката „Бонум“ новското село Драгоманце. Се дува во халата да се произведат 0 тони шампињони годишно, кои юдаваат свежи и конзервирани шиот и странскиот пазар. Сплите планови на компанијата, се производството да започне за сеци, а во иднина најавена е изна уште еден ваков објект. Погоод производите ќе биде наменет, а со проширувањето се и уште 30 нови вработувања. Та Бонум во Драгоманце работи г години на преработка и конзерна зеленчук. Има ангажирано 00-тина постојано вработени сезонски работници.

ци во Англија и Велс можат да без работа, доколку министерот инии истрае во својот план за зање на буџетската потроштрошењето во јавниот сектор за, предупреди денеска Федерална полицијата. На удар главно ќе ит полицијците во т.н. прва линије кои се први во судирот со злното и противправното општество. Заменик министре-оум офисот, задолжен за ата Ник Робертс изјави дека игурно не се знае, а најмалку и во кој обем ќе биде намалуван трошоците во полицискиот секцијата за британските иски станици тој рече дека со јот план за скратување на буџетил се настојува да се изврши ување на јавниот сектор, а во чај полицијата, од преголемата и на бирократија, за што ја обвината лабуристичка влада. Влаетходно најави дека програмата лвање на јавната потрошувачка ањата од буџетот ќе биде на на 20 октомври.

ства на годишно ниво се слу-Србија. Според официјалните и овој тренд во последните го-бележал пораст. Според подато-републичкиот завод за ка на Србија во земјата мина-ина 1.376 лица се самоубиле. Во , бројката е 245, Војводина – 484 нтрална Србија со 892 извршени иства. звна причина за таквиот чекор ите ги посочиле психичките про-

и исчезнале од полицискиот ма-о загребачката населба Соб-јави синоќа Хрватската радио и ија. Под истрага се три лица, од о е вработено во хрватското мит-тво за внатрешни работи. Порт-на загребачката полиција, Бикиќ изјавила дела истрагата ќе повеќе лица.

ти и понуда на кредити

КИ МОЖАТ ДА БИДАТ

ката на пронаоѓање компании и изведувачи кои што ги нудат соодветните услуги и производи и непотребно ги троши своите ресурси. Од друга страна, деловните банки веќе знаат какви услуги и производи нудат, и за нивниот комитент би било многу поедноставно и поевтино доколку банката побара понуди од соодветните лица.

На ред е прашањето: Зошто банките би сакале да ја преземат улогата да бидат посредници за небанкарски работи? Најосновното е дека можат дополнително да заработат со ресурсите кои што веќе ги имаат (на пример, база на комитенти и нивната дејност). Оваа база на комитенти и нивната дејност во една или друга форма постои во деловните банки и се што треба да направат е да ја допрецизираат. Исто така, доколку купопродајбата се врши помеѓу комитенти од иста банка, средствата нема да излезат од банката, туку едноставно, ќе го сменат сопственикот. Овие се две од најочигледните повоности за деловните банки. Оваа улога на посредник може уште повеќе да помогне кога се разгледува некоја апликација на наменските кредити. При разгледување на апликацијата, банката може да прибере понуди од своите комитенти и да ги препрати кон кредитобарателот. На тој начин, може да се намали можноста за малверзации, каде што наменскиот кредит не се користи за намената за која што е одобрен. Ваквата улога на деловната банка, каде што „наоѓа“ работа за своите комитенти, може да привлече и други комитенти со што би ја зголемила својата клиентела. Има голем број клиенти кои подигнуваат ненаменски кредити со точна намена за средствата (ова се должи на неедуцираност или неспособност на клиентите или на недостаток на соодветни банкарски продукти).



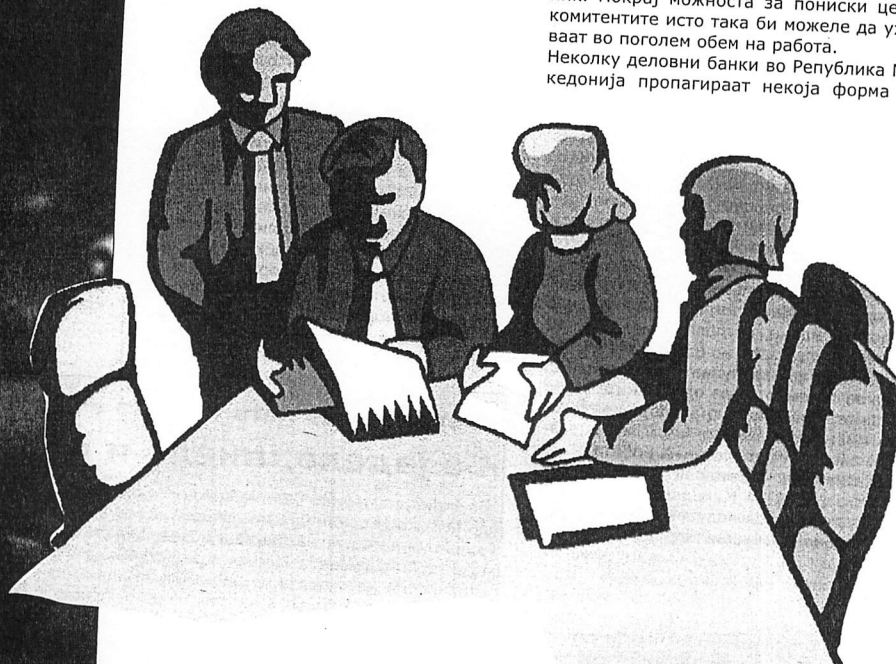
При подигање на овие кредити, комитентите најчесто ја кажуваат намената (купување автомобил, реновирање на имот, одмор...). Во овој случај, банката би можела да излезе во пресрет и да ги поврзе соодветните субјекти врз основа на побавно

како и да ги намали трошоците, кога станува збор за договарање бизнис трансакции. Исто така, комитентите би можеле да добијат поповолни цени за потребните продукти и услуги, доколку нивната деловна банка ја преземе улогата на посредник. Покрај можноста за пониски цени, комитентите исто така би можеле да уживаат во поголем обем на работа. Неколку деловни банки во Република Македонија пропагираат некоја форма на

универзално банкарство само: комитенти. Не може да се каже сирањето, исклучиво кон големите, е погрешно, меѓутоа, и каже дека е голема грешка да вуваат малите клиенти. Може клиенти сами по себе носат „ходи за деловните банки, но се тие што ги има во најголем број, поврзување може да има значителен ефект врз работењето на банки. Големите клиенти не се тие имаат проблеми со ресурсите (увано), тие имаат и човечки и др сурси за наоѓање соодветни до Малите клиенти, пак, се тие кои ограничени ресурси и каде што штеда на ресурси може да биде важност.

Може да се каже дека функцијата деловните банки како посредници комитенти е еден од основните (ако не и основен), кои што банк да го преземат доколку сакаат да со универзално банкарство. Пр сметаат да запостават ниту една клиенти. Општо е познато дека се кааат големите клиенти и тие се уживаат во посебните погодности тоа, најосновната форма на универзално банкарство треба да биде доста најмалите комитенти.

Доколку сакаме банкарскиот сектор на Република Македонија да се пл кон банкарските сектори на раз економија, тој треба да започне со производи и услуги кои не се поврзани со банкарското ра Имено, деловните банки треба да прошират своето поле на дејност



руваните и понудените продукти. Од аспект на бизнис